



## My Way, 20 jaar ervaring

- *Uitgebreide marktkennis*
- *Onbetwiste marktleider*
- *Service en kwaliteit onderscheiden My Way*

Ruim twintig jaar geleden lanceerde D'leteren My Way. Ondertussen is dit merk uitgegroeid tot de marktleider op de Belgische automobiemarkt van tweedehandsvoertuigen. My Way biedt tweedehandsvoertuigen aan en is gespecialiseerd in de merken van de Volkswagen-groep (Audi, CUPRA, SEAT, Škoda en Volkswagen). Al deze voertuigen beantwoorden aan superieure kwaliteitsnormen: gereviseerd als nieuw en op meer dan 100 punten geïnspecteerd. Bovendien krijgen ze een garantie op maat mee. My Way stelt tevredenheid en gemoedsrust van de klant immers bovenaan zijn prioriteiten en streeft ernaar de verwachtingen van de consument in een constant veranderende markt te overtreffen. De klant geniet het oordeelkundige advies van een team toegewijde experts en een persoonlijke begeleiding die geen enkele vraag onbeantwoord laat.

### **Onbetwiste marktleider**

Al meer dan twee decennia is My Way de onbetwiste leider van de Belgische markt van tweedehandsvoertuigen. Het merk is trouw aan zijn missie en blijft zich verder ontwikkelen zonder deze bevoorrechte positie te verliezen. In juni van dit jaar zette My Way een nieuwe stap en lanceerde het My Way Lease, een volledig aanbod van operationele leasing voor tweedehands- en directievoertuigen, ontworpen voor professionele beroepen.

My Way Lease bouwt verder op de ervaring van My Way en door zich te specialiseren in de tweedehandsvoertuigen van de Volkswagen-groep biedt het een ongeziene knowhow in dit segment. In partnerschap met D'leteren Lease wil deze all-inclusive-formule alle groeiende noden van de professionele markt inlossen.

Dankzij deze strategische troeven kan My Way Lease zich van de concurrentie onderscheiden en professionele klanten binden die al overtuigd zijn van de kwaliteit en de service van het merk My Way Lease.



## **My Way Lease maakt het verschil dankzij ...**

### **... de service van experts die de koper van A tot Z begeleiden.**

Bij My Way Lease wordt er een erezaak van gemaakt om de klant een topservice aan te bieden die, kort gezegd, alles wat komt kijken bij het leasingproces vereenvoudigt. Eén uniek contactpunt verzekert de klant van een begeleiding op maat, vanaf de selectie van het voertuig tot het afsluiten van het contract. My Way garandeert dat elke beslissing perfect past bij de reële noden van de klant, zodat het beheer van zijn mobiliteit en dat van zijn teams vlot en zorgeloos verloopt. My Way streeft ernaar de verwachtingen van de consument in een markt die voortdurend verandert, te overtreffen met een toegewijd team van experts dat een oordeelkundig advies en een persoonlijke begeleiding aanbiedt.

### **... een ongeëvenaarde kwaliteit.**

My Way Lease onderscheidt zich ook door de uitzonderlijke kwaliteit van zijn voertuigen. My Way Lease biedt directiewagens aan de beste prijs aan, gereviseerd als nieuw en op meer dan 100 punten geïnspecteerd. Alle voertuigen voldoen aan strikte normen en staan zo garant voor een superieure betrouwbaarheid. Ze beschikken over een garantie op maat, zodat de klant gerust kan zijn.

#### **Contact My Way**

Vincent Hallez

Tel.: +32 474 91 60 12

E-mail: [vincent.hallez@myway.be](mailto:vincent.hallez@myway.be)